



GESTIÓN INTEGRAL DE CLÍNICAS, S.L.

Delegado de ventas/Especialista de producto.

Gestión Integral de Clínicas S.L.
Tres Cantos - Madrid

DESCRIPCIÓN DEL PUESTO:

Desarrollar las ventas en el territorio, promocionando todos los productos disponibles en el portafolio de nuestra división. Esta posición requiere desarrollar una relación sólida con los clientes y una buena comunicación con todas las áreas dentro de un hospital.

Además, es importante seguir las acciones de marketing proporcionadas por la central.

Nº de vacantes: 1

REQUISITOS:

Se valora la experiencia laboral previa en el negocio de dispositivos médicos, siendo un plus que la experiencia esté encuadrada en las áreas clínicas y comerciales en los campos que nosotros trabajamos

- Conocimiento de las principales áreas de negocio de nuestra división (cardiología, vascular, UCI, bombas de infusión...).
- Demostrada experiencia y un historial de éxito en la venta de productos de dispositivos médicos.
- Debe ser social y de alta eficiencia en la comunicación y relación con los clientes.
- Un buen nivel de inglés es necesario ya que la relación con proveedores y clientes y el programa educativo podría ser en inglés.
- La formación universitaria en Enfermería o Ciencias de la Salud es un plus.
- Es obligatorio tener una actitud positiva y una buena capacidad de relacionarse.

Estudios mínimos requeridos:

Diplomado

Idiomas:

Inglés nivel Medio-alto.

Experiencia previa:

3 años

Disponibilidad para viajar

Interesados, envío de CV a: claragomez@gicsl.com poniendo como título del mail el puesto ofertado "Delegado de ventas/Especialista producto"

Muchas gracias.